



# مكتب التكوين المهني وإنعاش الشغل

Office de la Formation Professionnelle  
et de la Promotion du Travail

## Examende Passage

Cours du Jour – Session juin 2016

Filière : Technicien Spécialisé en Gestion des Entreprises

Niveau : Technicien Spécialisé

Durée : 5 heures.

corrigé : variante 2

Barème : 120 Points

- 1- Expliquer les six termes soulignés (6 pts)
  - **Marque** : signe d'identification et de distinction de l'entreprise/produit
  - **Produit** : bien ou service répondant à un ou plusieurs besoins
  - **Grossistes** : intermédiaires achetant et vendant en grandes quantités
  - **Force de vente** : équipe commerciale de l'entreprise
  - **GMS** : grandes et moyennes surfaces
  - **Sponsoring** : soutien matériel apporté à un événement culturel ou sportif avec contre partie
  - **Positionnement** : c'est la place que souhaite occuper une marque ou une enseigne dans l'esprit du consommateur.
- a. Quelle est la cible particulière du saucisson et de la mortadelle LANCHUN ? (2 pts)  
**Classes moyennes et revenus modestes.**
- b. Déterminer le principal critère de segmentation pour ces deux produits. Justifier. (2 pts)  
**CSP ou revenus ou niveau de vie (critères socio démographiques/économiques)**
- 2- A partir du document et de vos connaissances, quel est le rôle commercial du packaging ? (2 pts) **Cf cours**
- 3- Quelles sont les raisons qui ont motivé l'entreprise à changer son logo ? (2 pts)  
**Retrouver l'image de produits sains pour la santé- écologiques .....**
- 4- Quelle est la stratégie de prix adoptée par LANCHUN ? justifier. (2 pts)  
**Allignement**
- 5- Le texte parle d'une idée originale développée par l'entreprise au mois de Ramadan « La famille heureuse ». De quel moyen de communication s'agit-il ? Expliquer. (3 pts)  
**Promotion –jeu concours**

## Dossier 2 : Environnement de l'entreprise – Comptabilité – Logiciel (20 Pts)

Cf cours

### Dossier 3 : Traitement des salaires – statistique(20 Pts)

#### A- Traitement des salaires : (10 Pts)

- SB		7 258	
- HS à 50 % (6* 38 *1,5)		342	
- HS à 100 % (5* 38 *2)		380	
- Prime d'ancienneté (7 258+ 342 + 380)*10 %		798	
- Prime de rendement		600	
- AEN		200	
- Frais de déplacement justifiés		500	
<b>SBG</b>		<b>10 078</b>	<b>(3 Pts)</b>
<b>Exonération : FDJ</b>		500	
<b>SBI</b>		<b>9 578</b>	<b>(2 Pts)</b>
<b>Déductions :</b>			
- FP : $(9 578 - 200) * 20 \% = 1 875,6 < 2 500$		1 875,6	268,8
- CNSS : $6 000 * 4,48 \%$		281,34	
- AMO : $9 578 * 2 \%$			
- CIMR : $(9 578 - 200) * 3 \%$			
<b>SNI</b>		<b>6 960,7</b>	<b>(2 Pts)</b>
IR brut		933,308	
Charges de famille		-	
<b>IR net</b>		<b>933,31</b>	<b>(1 Pt)</b>

6171	Rémunérations du personnel	<b>10 078</b>	
4441	CNSS (+ AMO)		460,36
4443	Caisse de retraite		281,34
44525	Etat, IR		<b>933,31</b>
3411	Avances et acomptes au personnel		400
4432	Rémunérations dues au personnel		<b>8 002,99</b>

#### B- Statistique : (10 Pts)

1- Reproduire sur votre copie et compléter le tableau ci-dessous : (6 Pts)

prix maximum	Effectif ni	$\Sigma$ Effectif croissant	Centres des classes xi	ni xi	Fréquence %	$\Sigma$ décroissant Fréquence %
[8-10[	45	45	9	405	15	100
[10-12[	60	105	11	660	20	85
[12-14[	150	255	13	1 950	50	65
[14-16[	45	300	15	675	15	15

	<b>300</b>			<b>3 690</b>		-
--	------------	--	--	--------------	--	---

a. Le mode =  $12 + (14 - 12)[(150 - 60) / (150 - 60) + (150 - 45)]$   
= 12,92 DH (2 pts)

b. La moyenne arithmétique =  $\sum ni xi / \sum ni$   
= **12,3 DH** (2 pt)

c. La médiane =  $12 + [(14 - 12)(150 - 105) / (255 - 105)]$   
= 12,6 DH (2 pts)

2- Le pourcentage des clients qui acceptent de payer un prix supérieur à 12 DH :  
65 % (4 pt)

### Dossier 4 : Opérations courantes (30 Pts)

#### Travail demandé :

- 1- Présenter les factures N°D80 et N°82. (4 pts)
- 2- Passer les écritures comptables. (2 pts par opération)(26 pts)

		02/05		
	Mat info		15000	
	Mat de T		480000	
	ETVA R/IMMO		111000	
		Dettes sur acquisition d'immo		606000
		04/05		
5141	Banque		33 516	
6386	Escompte accordé		570	
7111		Vente de M/se		28 500
4455		Etat-TVA facturée		5 586
		05/05		
4411	Frs		3 600	
6119		RRRO		3 000
34552		Etat-TVA récup/chg		600
		07/05		
5141	Bq		72 780,177	
6386	Escomptes accordés		1 222,452	
7111		Vente de marchandises		61 122,6
71276		Port et frais accessoires		750
4455		Etat, TVA facturée		12 130,029
		09/05		
3421	Clients		77 400	
7121		Vente de produits finis		60 000
4455		Etat- TVA facturée		12 000
4425		Clients - DEMC		5 400

	10/05		
4425	Clients - DEMC	1 620	
3421			Clients 1 170
71275			Bonis/reprise d'emb. 375
4455			TVA facturée 75
	12/05		
3425	Clients - effets à recevoir	52 830	
7111			Vente de marchandises 43 500
71276			Port et frais accessoires 525
4455			Etat, TVA facturée 8 805
	LC n° 87		
	14/05		
6111	Ach.de M/se	10 080	
34552	Etat-TVA récup./chg	2 016	
5141			Bq 4 500
4415			Frs-EAP 7 596
	17/05		
	Aucune écriture comptable		
	18/05		
51132	Effets à l'encaissement	9 000	
3421			Clients - effets à recevoir 9 000
	19/05		
5141	Banque	52 213,725	
6311	Intérêts des emprunts et dettes	440,25	
6147	Services bancaires	120	
34552	TVA récupérable/chg	56,025	
5520			Crédit d'escompte 52 830
	22/05		
4411	Frs	4 050	
4415			Frs-EAP 4 050
	24/05		
5141	Banque	8 901	
6147	Services bancaires	90	
34552	TVA récupérable/chg	9	
51132			Effets à l'encaissement 9 000

## Dossier 5 : Travaux d'inventaire (30 Pts)

### A- Les amortissements : ( 14 Pts)

- 1- **4 ANS soit janvier 2011.** (2 pts)
- 2- **136000.** (2 Pts)
- 3- Calculer les dotations de 2015.  
FC :5000  
Bâtiment : 42500  
Machine industrielle : 6800  
Mat info : 115345  
(4 Pts)
- 4- Comptabiliser les dotations de 2015 (3 Pts)

	DEA DES IMMO EN NV	5000	
--	--------------------	------	--

	AMORT DES FRAIS DE CONS		5000
	AMORT DES FC FRAIS DE CONS	25000	25000
	DEA DES IMMO CORP AMORT BAT AMORT ITMO AMORT MAT INFO	164645	42500 6800 115345

5- Passer l'écriture de régularisation de la mise en rebus de la machine au 31/12/2015. (3 Pts)

	30/06/2015 DNC AUX AMORT DES IC AMORT ITMO	47600	47600
	AMORT ITMO ITMO	136000	136000

**B- Provisions et autres régularisations : (16 Pts)**

o **Etat des clients douteux (6 pts)**

1- Etablir le tableau des créances. (2 Pts)

Clients	Créance TTC	Provision Fin 2015	Règlement au cours de 2016	Solde de la créance TTC	Provision fin 2016	Ajustement		
						+	-	
RAMZI	24 960	8 320	19 968	4 992	-		8 320	(1 Pt)
TAJI	38 688	-	-		9 672	9 672		(1 Pt)

2- Passer au journal les écritures nécessaires. (4 Pts)

(1 Pt)	3424	31/12/2016 Clients douteux ou litigieux	Clients	38 688	
	3421	Classement du client TAJI			
(1 Pt)	6196	DEP pour dép. de l'AC	Prov. Pour dép. des CCR	9 672	
	3942				
(1 Pt)	7196	Prov. Pour dép. des CCR	Reprise/prov. pour dép. de l'AC	8 320	
	3942				

<b>(1 Pt)</b>	6182	Perte/ créances irrécouvrables	4 160	
	4455	Etat-TVA facturée (due)		832
	3421	Clients douteux ou litigieux		4 992

○ **Les régularisations : (10 Pts)**

<b>(2 Pts)</b>	6161	Impôts et taxes	3 000	
	4457	Etat-impôt et taxes à payer		3 000
<b>(2 Pts)</b>	6311	Intérêts des emprunts et dettes	500	
	34551	Etat TVA récupérable/ charges	50	
<b>(2 Pts)</b>	4493	Intérêts courus et non échus à payer		550
		$25\ 000 * 8\% * 3/12 = 500$		
<b>(2 Pts)</b>	3491	Charges constatées d'avance	2 400	
	6131	Locations et chg locatives		2 400
		$7\ 200 * 1/3 = 2\ 400$		
<b>(2 Pts)</b>	6195	31/12/2016 DEP PRC	12 000	
	45	Prov. Pour garantie donnée au clients		12 000
<b>(2 Pts)</b>	61955	DEP PRC durables	61 000	
	1555	Prov. Pour charges à répartir / +s ex.		61 000