

OFPPT

ROYAUME DU MAROC

مكتب التكوين المهني وإنعاش الشغل

Office de la Formation Professionnelle et de la Promotion du Travail

DIRECTION RECHERCHE ET INGENIERIE DE FORMATION

**RESUME THEORIQUE
&
GUIDE DE TRAVAUX PRATIQUES**

MODULE N°:

**GESTION COMMERCIALE
SUR SAGE LIGNE 100**

SECTEUR : TERTIAIRE

SPECIALITE : TSGE

NIVEAU : TS

Document élaboré par :

| Nom et prénom | EFP | DR |
|----------------------|------------------------------------|------------|
| BANI Khalid | ISTAG BAB TIZIMI MEKNES | C/S |

Révision linguistique

.....
.....

Validation

.....
.....

OFPPT
www.ofppt.ma

SOMMAIRE

| | Page |
|--|-------------|
| <i>Présentation du module</i> | 3 |
| Généralités | 6 |
| Présentation du cas : INFOART | 6 |
| Partie 1 : Paramétrage de la société | 7 |
| 1. Initialisation d'une nouvelle société | |
| • Création d'un Fichier Commercial | |
| • Création d'un Fichier Comptable | |
| 2. Identification et paramétrage de la société | |
| 3. Options | |
| Partie 2 : Structure de la société | 11 |
| 1. Création des Familles d'articles | |
| 2. Comptabilité | |
| 3. Représentants | |
| 4. Dépôts | |
| 5. Clients | |
| 6. Fournisseurs | |
| 7. Articles et Nomenclatures | |
| Partie 3 : Traitement des Documents de Stocks | 14 |
| 1. Mouvement d'Entrée | |
| 2. Virement Dépôt à Dépôt | |
| 3. Inventaire et Edition | |
| Partie 4 : Traitement des Documents de Vente | 15 |
| 1. Facturation simple (remise, escompte et TVA) | |
| 2. Gestion de la Substitution | |
| 3. Gestion des Glossaires (article) | |
| 4. Gestion de la Nomenclature | |
| 5. Gestion des Règlements | |
| 6. Gestion des Commissions des Représentants | |
| 7. Edition | |
| Partie 5 : Paramétrage des Documents Commerciaux | 28 |
| 1. Gestion des Glossaires (document) | |
| 2. Paramétrage des documents (facture) | |
| Partie 6 : Tableau de Bord Commercial | |
| 1. Analyse des indicateurs commerciaux | |
| 2. Etats Libres | |
| 3. Tableau de Bord | |
| Partie 7 : Réapprovisionnement | |
| Partie 8 : Traitement Comptable des documents commerciaux | |
| <i>Evaluation de fin de module</i> | |
| <i>Liste bibliographique et Annexes</i> | |

MODULE :

Gestion Commerciale sur SAGE ligne 100

Durée : 30 H

20 % : théorique

80 % : pratique

**OBJECTIF OPERATIONNEL DE PREMIER NIVEAU
DE COMPORTEMENT**

COMPORTEMENT ATTENDU

L'objectif de ce module est de faire acquérir la compétence particulière relative à l'utilisation et le paramétrage d'un logiciel de Gestion Commerciale en fonction des situations de travail .

Il vise donc à rendre le stagiaire apte à utiliser ces outils dans le milieu professionnel en adoptant un comportement méthodique et pratique .

Le stagiaire apprendra à utiliser et à s'adapter avec les logiciels de gestion pratiqués par les entreprises .

CONDITIONS D'EVALUATION

- Travail individuel
- A partir des consignes du formateur, études de cas, manuels de référence SAGE , simulations, Aide du logiciel et Manuel électronique SAGE .
- A l'aide de : pièces et documents commerciaux , plan comptable, micro- ordinateur, logiciel gestion commerciale et imprimante .

CRITERES GENERAUX DE PERFORMANCE

- Utilisation appropriée des commandes.
- Exactitudes des calculs.
- Respect des principes comptables.
- Rapidité d'exécution.
- Vérification appropriée du travail.
- Respect du temps alloué.

**OBJECTIF OPERATIONNEL DE PREMIER NIVEAU
DE COMPORTEMENT**

**PRECISIONS SUR LE
COMPORTEMENT ATTENDU**

**CRITERES PARTICULIERS DE
PERFORMANCE**

- | | |
|---|--|
| A. Création du dossier commercial | <ul style="list-style-type: none">➤ Création d'un fichier commercial et un fichier comptable➤ Identification de la société➤ Paramétrage des options |
| B. Création d'une structure commerciale : | <ul style="list-style-type: none">➤ Familles d'articles➤ Articles et nomenclatures➤ Structure comptable➤ Création des tiers➤ Création des représentants➤ Création des tarifs➤ Création des glossaires |
| C. Traitement commercial | <ul style="list-style-type: none">➤ Documents de stocks : entrée, virement dépôt à dépôt, fabrication, dépréciation ...➤ Documents de vente : devis, accusé BC, BL, facture➤ Documents d'achat : BC, facture...➤ Gestion des tarifs➤ Gestion des stocks et des réapprovisionnements➤ Autres opérations |
| D. Edition et paramétrage des documents commerciaux : | <ul style="list-style-type: none">➤ Documents d'achat et de vente➤ Inventaire par dépôt et par article➤ Etats libres➤ Modélisation des documents commerciaux |
| E. Analyse des performances commerciales : | <ul style="list-style-type: none">➤ Evolution des CA➤ Gestion des indisponibilités➤ Gestion de solvabilité client➤ Gestion rentabilité (marge/article)➤ Gestion des commissions représentants➤ Tableau de bord commercial |

OBJECTIFS OPERATIONNELS DE SECOND NIVEAU

LE STAGIAIRE DOIT MAITRISER LES SAVOIRS, SAVOIR-FAIRE, SAVOIR-PERCEVOIR OU SAVOIR-ETRE JUGES PREALABLES AUX APPRENTISSAGES DIRECTEMENT REQUIS POUR L'ATTEINTE DE L'OBJECTIF DE PREMIER NIVEAU, TELS QUE :

Avant d' utiliser un logiciel de Gestion Commerciale :

1. Installer le logiciel et son manuel électronique
2. Afficher et masquer les barres d'outils
3. Créer des barres d'outils personnalisées

Avant , la Création du dossier commercial (A) :

- Définir la gestion commerciale.
- Insister sur les gains à espérer d'une gestion commerciale efficace.

Avant , la Création d'une structure commerciale (B) :

- Insister sur la gestion des flux entre le service commercial et le service Comptable et le magasinier .
- Insister sur la spécificité de la structure commerciale dépendant de L'activité de chaque entreprise .
- Insister sur l'importance de la stratégie commerciale et la gestion de la force de vente .

Avant , de réaliser le Traitement commercial (C) :

- Rappeler le processus de facturation
- Rappeler les méthodes de valorisation du stock
- Présenter les différents documents commerciaux

Avant , de réaliser l'Edition et paramétrage des docs commerciaux (D) :

- Insister sur l'importance de la gestion documentaire

Avant , d'Analyser des performances commerciales (E) :

- Insister sur l'importance de l'information commerciale dans le processus décisionnel

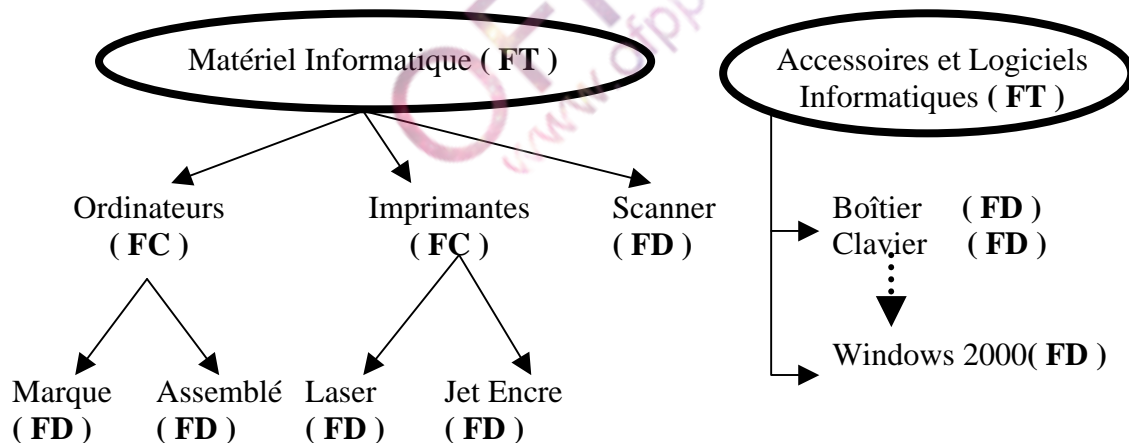
GENERALITES

Ce logiciel appartient à la famille SAARI et destiné à réaliser des opérations:

- Création et paramétrage d'un dossier commerciale
- Création des familles d'articles et nomenclature d'article
- Gestion des répertoires Clients et Fournisseurs
- Gestion des documents commerciaux
- Gestion des indisponibilités et contremarques des articles.
- Edition des Etats commerciaux
- Traitement comptable des opérations commerciales
- Import et Export des données entre logiciels
- Analyse graphiques des informations commerciales
- Personnalisation des documents commerciaux
- Elaboration des tableaux de bord commerciale

Présentation du cas : INFOART

La société INFOART, est spécialisée dans le commerce et le montage du matériel informatique de toute nature . Son activité commerciale se décline en deux domaines d'activités :



La stratégie commerciale de la société repose sur les piliers suivants :

- ☞ Gestion du portefeuille clients : Grossiste et Détaillant
- ☞ Gestion de la Force de Vente : un Représentant par catégorie tarifaire
- ☞ Gestion Dynamique des tarifs : remise , escompte et mise à jour des prix
- ☞ Satisfaction des besoins clients : pratique de substitution et nomenclature des articles suivant la demande
- ☞ Mise en place d'un système informationnel : statistique articles, clients..
- ☞ Développement du système de communication avec les partenaires commerciaux

Partie 1 : PARAMETRAGE DE LA SOCIETE

1. Initialisation d'une nouvelle société

- Création d'un Fichier Commercial

| | |
|-----------------------|-------------|
| Dossier : GECOMAES | |
| Fichier : INFOART.gcm | Enregistrer |

- Création d'un Fichier Comptable

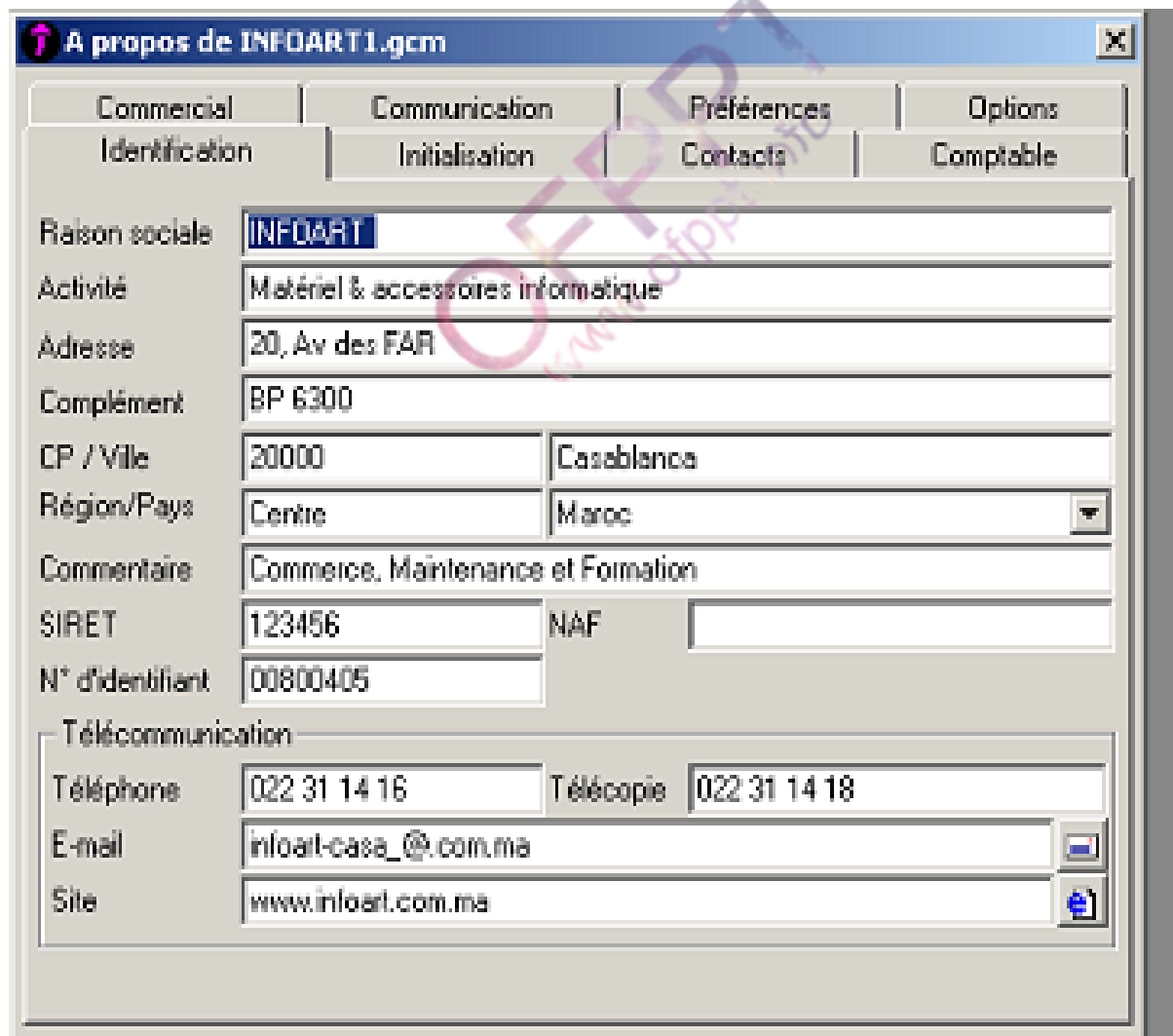
| | |
|------------------|---------|
| Fenêtre suivante | Nouveau |
|------------------|---------|

Nouvelle Fenêtre

| | |
|-----------------------|-------------|
| Dossier : GECOMAES | |
| Fichier : INFOART.mae | Enregistrer |

- Exercice Comptable : **2003**

2. Onglet Identification de la société



A propos de INFOART1.gcm

Commercial Communication Préférences Options

Identification Initialisation Contacts Comptable

Raison sociale: INFOART

Activité: Matériel & accessoires informatique

Adresse: 20, Av des FAR

Complément: BP 6300

CP / Ville: 20000 Casablanca

Région/Pays: Centre Maroc

Commentaire: Commerce, Maintenance et Formation

SIRET: 123456 NAF:

N° d'identifiant: 00800405

Télécommunication

Téléphone: 022 31 14 16 Télécopie: 022 31 14 18

E-mail: infoart-casa_@.com.ma

Site: www.infoart.com.ma

3. Onglet Initialisation

A propos de INFOART1.gcm

Commercial Communication Préférences Options
Identification Initialisation Contacts Comptable

Monnaie de tenue commerciale

Intitulé: devise en compte
Unité: Dirhams
Sous-unité: Centimes
Format montant: ###0.00
Devise d'équivalence: Aucune

Monnaie de tenue de comptabilité: devise en compte

Longueur d'un compte
Compte général: 0 Section analytique: 0

Formats
Quantité: ###0 Prix: ###0.00

Nécessaire pour la conversion du Net à payer en chiffre en Net à payer en lettre

4. Onglet Commercial

A propos de INFOART1.gcm

Identification Initialisation Contacts Comptable
Commercial Communication Préférences Options

Préférences de saisie

Affichage marge en saisie
 Affichage stock en saisie
 Recalcul des modèles d'enregistrement en modification de ligne

Références fournisseurs

Mise à jour du prix d'achat en saisie: Bon de commande
Création référence fournisseur en saisie: Création avec confirmation

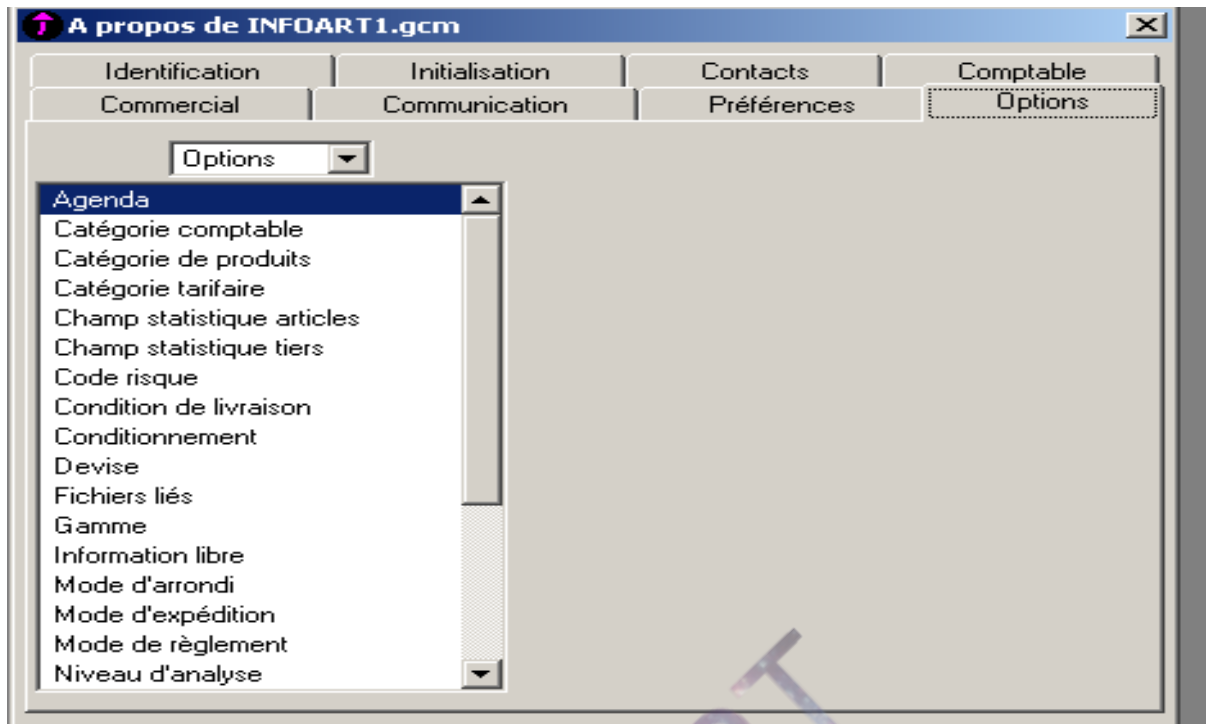
Gestion des articles non livrés: Les deux
Type de tarif par défaut en création d'article: HT
Confirmation des suppressions: Eléments
Création d'éléments en saisie: Les deux
Import en mise à jour: Sans modification

Agenda

Alerte agenda: Aucune
Délai de pré-alerte: 1 jour(s)

Nécessaire pour la détermination du Prix de vente et la Gestion du Stock

3. Options



a. CATEGORIE COMPTABLE

| Données comptables | Ventilation | Observations |
|--------------------|-------------------------------|--------------|
| VENTE | Vente MAROC Vente Etrange | |
| ACHAT | Achat MAROC Achat Etranger | |
| STOCK | Stock CASA Stock RABAT | |

b. CATEGORIE DE PRODUITS

| Catégorie | Suivi de stock | Observations |
|------------|----------------|--------------|
| REVENTE | OUI | |
| PRESTATION | NON | |

c. CATEGORIE TARIFAIRE

| Catégorie | Observations |
|-------------|--------------|
| GROSSISTES | |
| DETAILLANTS | |

d. Unité d'achat et de vente

| Intitulé | Observations |
|----------|--------------|
| Pièce | |

NB :

- CONSULTATION DES DONNEES : FichierA propos de INFOART
- EDITION DES DONNEES : Fichier.....Imprimer les paramètres société



Les options traitées ci-dessous, dépendent de la stratégie commerciale de chaque entreprise et son mode organisationnel .
A ce niveau, on prépare la base des données qui sera exploitée en fonction des besoins du traitement

☞ **Agenda**

| Intitulé | Intéressé | Observations |
|----------|-----------------------------------|---|
| RDV | Client | |
| | 1-(validez) 2- Double Click → | Lieu : ☞ Bureau ☞ Foire ☞ Chez le client |

☞ **Champs statistique Article**

| Critères | Observations |
|----------|--------------|
| Hard | |
| Soft | |

☞ **Champs statistique Tiers**

| Critères Principal | Critères Secondaires | Observations |
|--------------------|----------------------|--------------|
| Localisation | ☞ Nord ☞ Sud | |

☞ **Fichiers liés**

| Fichier | Observations |
|-----------------------|--------------------------------------|
| Fichier comptable lié | C:\Program Files\Gecomae\INFOART.MAE |

☞ **Modes d'expédition**

| Intitulé | Observations |
|----------|--------------|
| CTM | |
| SDTM | |
| DHL | |

☞ **Modes de règlement**

| Intitulé | Observations |
|----------|--------------|
| Espèces | |
| Chèque | |
| LCR | |
| A crédit | |

Partie 2 : Structure de la société

1. Création des Familles d'articles

Commande : **Structure >> Famille d'articles >> Ajouter un nouveau élément**

Application : voir annexes (Familles d'articles)

2. Comptabilité

2.1 : Plan Comptable

Commande : **Structure >>> Comptabilité >>> plan comptable >> Ajouter**

Application :

7111 Ventes de m/ses
6111 Achats de m/ses
4455 Etat TVA Facturée
34552 Etat TVA Récupérable sur les charges
3421 Clients
4411 Fournisseurs
5141 Banque
5161 Caisse

2.2 : Taux de Taxes

Commande : **Structure >>> Comptabilité >>> Taux de Taxes >> Ajouter**

Application :

| | |
|-------------------|------------------------|
| Code : | TVF |
| Sens : | Facturée (collectée) |
| Compte : | 4455 |
| Taux : | 20% |
| Compte rattaché : | 7111 |

| | |
|-------------------|----------------------------|
| Code : | TVR |
| Sens : | Récupérable (déductible) |
| Compte : | 34552 |
| Taux : | 20% |
| Compte rattaché : | 6111 |

2.3 : Codes Journaux

Commande : **Structure >>> Comptabilité >>> Codes Journaux >> Ajouter**

Application :

| | |
|--------------|----------------|
| * Code : | VEN |
| * Type : | Vente |
| * Intitulé : | Vente à crédit |

3. Représentants

Commande : **Structure >>>> Représentants >>Ajouter**

Application :

| | |
|-------------------|------------------------|
| * AMANI Samir | Représentant / Vendeur |
| * RHALLAMI Hassan | Représentant / Vendeur |

4. Dépôts

Commande : **Structure >>>> Dépôts >>Ajouter**

Application :

| Intitulé | Ventilation |
|-------------|-------------|
| Dépôt Casa | Principal |
| Dépôt Rabat | Secondaire |

5. Clients

Commande : **Structure >>>>Clients >>Ajouter**

Application : voir annexes (Fiches Clients)

6. Fournisseurs

Commande : **Structure >>>>Fournisseurs >>Ajouter**

Application : voir annexes (Fiches Fournisseurs)

7. Articles et Nomenclatures

Commande : **Structure >> Articles et Nomenclatures >>Ajouter**

Article : THPSL TONNER HP 5L 20 PPM

Fiche principale | Complément | Descriptif | Champs libres | Nomenclature | Stock | Statistiques

Référence : THPSL
Désignation : TONNER HP 5L 20 PPM
Famille : AI110
Prix d'achat : 700
Coefficient : 1,26
PV HT : 882
Gamme1 : Aucune
Gamme2 : Aucune
Conditionnement : Aucun
Unité de vente : Pièces

Catégories tarifaires | Tarifs d'exception | Fournisseurs

| Catégorie | Coefficient | Prix de vente | Remise |
|-------------|-------------|---------------|--------|
| Grossistes | 1,26 | 882.00 HT | |
| Détaillants | 1,26 | 882.00 HT | |

Créé le 080103 - Modifié le 120103

Application : Création d'un article

- ❑ **Créez les deux articles suivants appartenant à la même famille (Imprimante Laser)**

| Fiche principale | | |
|---|---|---------------------|
| Référence Désignation Famille Prix d'achat Coefficient Prix de vente Unité de vente | THP5L TONNER HP 5L 20 PPM AC 10 700 1.26 Calcul automatique : 882 Pièce | Champs obligatoires |
| COMPLEMENT | | |
| Garantie Comptabilité générale | 12 mois vente Maroc : 7111 code Taxe 1 : TVF | Champs obligatoires |
| STOCK | | |
| Suivi stock | CMUP | Champ obligatoire |

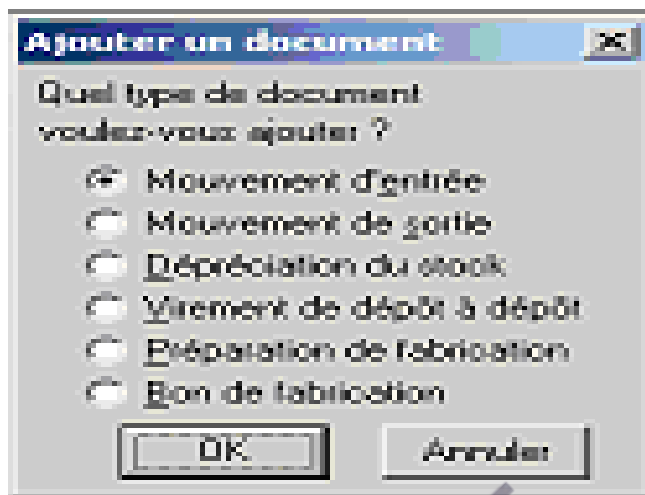
| Fiche principale | | |
|---|---|---------------------|
| Référence Désignation Famille Prix d'achat Coefficient Prix de vente Unité de vente | THP6L TONNER HP 6L 25 PPM AC 10 700 1.26 Calcul automatique : 882 Pièce | Champs obligatoires |
| COMPLEMENT | | |
| Garantie Comptabilité générale | 12 mois vente Maroc : 7111 code Taxe 1 : TVF | Champs obligatoires |
| STOCK | | |
| Suivi stock | CMUP | Champ obligatoire |

- ❑ **Créez les articles suivants (voir annexe)**

Partie 3 : Traitement des Documents de Stocks

1. Mouvement d'Entrée

Commande : **Traitement >>Documents de stocks >>Mouvement d'entrée**



Application :

| | | | | | |
|----------------|------------|-------------------|-----|------------|---------|
| Date | 05/01/2003 | N° Pièce | ME1 | Réf | FA N°11 |
| Article | : THP5L | Quantité : | 50 | | |
| Article | : THP6L | Quantité : | 80 | | |

Edition : **Imprimer document (icône de la fenêtre active)>>>>Sélection du Dossier (Documents Standards)>>>>Sélection du Dossier (Stock)>>>> Sélection Mouvement d'entrée**

2. Virement Dépôt à Dépôt

Commande : **Traitement >>Documents de stocks >>Virement de D à D**

Application :

| | | | | | |
|--------------------|------------|-------------------|--------------------|------------|-----------|
| Date | 07/01/2003 | N° Pièce | VDD1 | Réf | PVT N 101 |
| Prélèvement | | | Destination | | |
| Dépôt Casa | | | Dépôt Rabat | | |
| Article | : THP5L | Quantité : | 10 | | |
| Article | : THP6L | Quantité : | 20 | | |

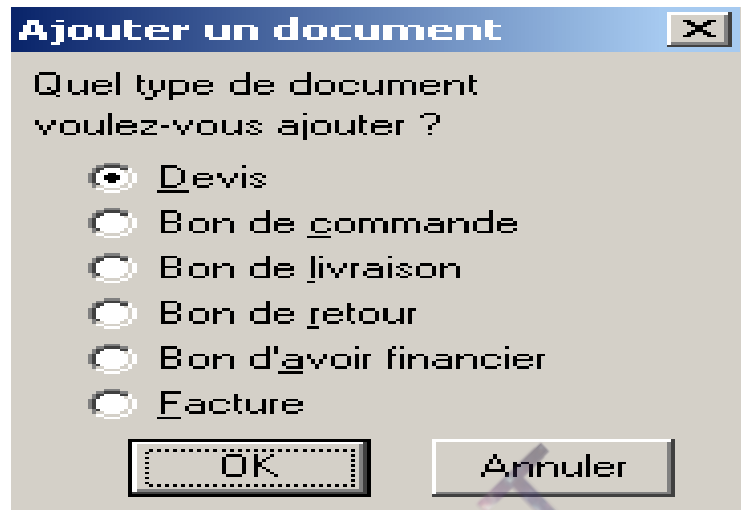
3. Inventaire

Commande : **ETAT >>Inventaire >>Validez**

Partie 4 : Traitement des Documents de Vente

1. Facturation simple (remise, escompte et TVA)

Commande : **Traitement >>Documents de Ventes >>Ajouter**



Ajouter un document

Quel type de document voulez-vous ajouter ?

- D**evis
- Bon de **c**ommande
- Bon de **l**ivraison
- Bon de **r**etour
- Bon d'**a**voir financier
- F**acture

OK Annuler

APPLICATION ASSISTEE

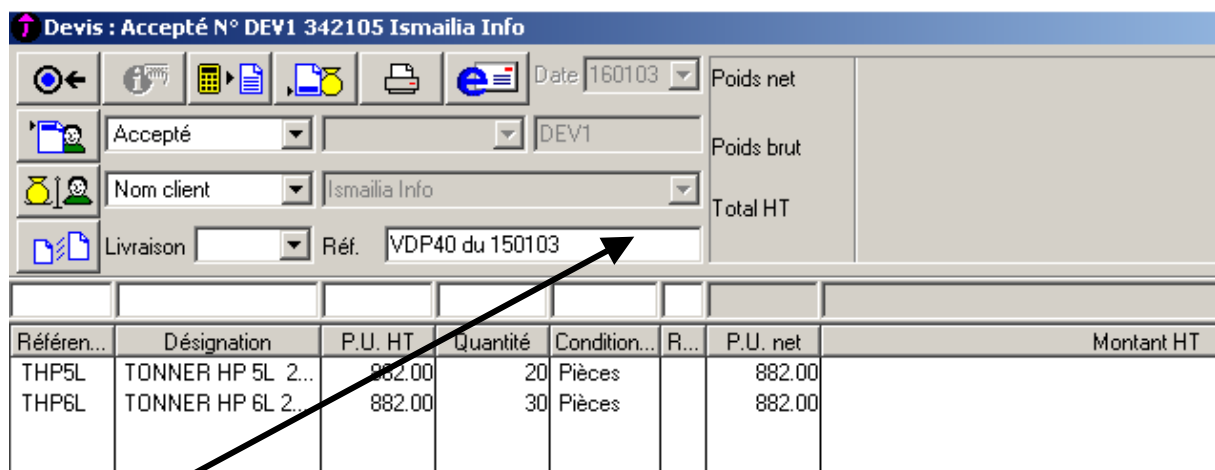
15/01/03 : Reçu un Demande de Prix N° 40, du client ISMAILIA INFO, pour les articles suivants :

| | | |
|------------------------|-------------------|----|
| Article : THP5L | Quantité : | 20 |
| Article : THP6L | Quantité : | 30 |

16/01/03 : Envoyé un Devis N° DEV1 , au client ISMAILIA INFO

Procédure :

Commande : **Traitement >>Documents de Ventes >>Ajouter>>Devis**



Devis : Accepté N° DEV1 342105 Ismailia Info

Date: 16/01/03

Accepté: DEV1

Nom client: Ismailia Info

Livraison: Réf. VDP40 du 15/01/03

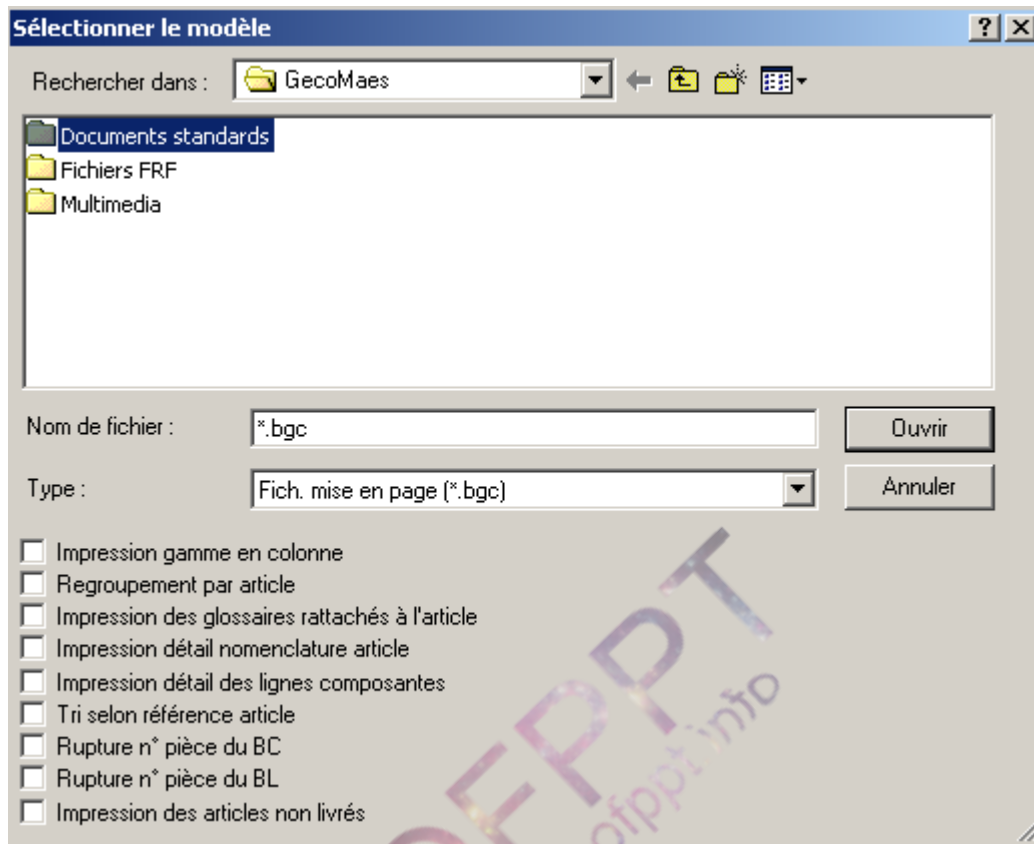
| Référen... | Désignation | P.U. HT | Quantité | Condition... | R... | P.U. net | Montant HT |
|------------|-------------------|---------|----------|--------------|------|----------|------------|
| THP5L | TONNER HP 5L 2... | 882.00 | 20 | Pièces | | 882.00 | |
| THP6L | TONNER HP 6L 2... | 882.00 | 30 | Pièces | | 882.00 | |

Pour accéder à la zone de saisie des articles, la validation (touche Entrée) est obligatoire à ce niveau de traitement et IDEM pour le reste des opérations ultérieures .

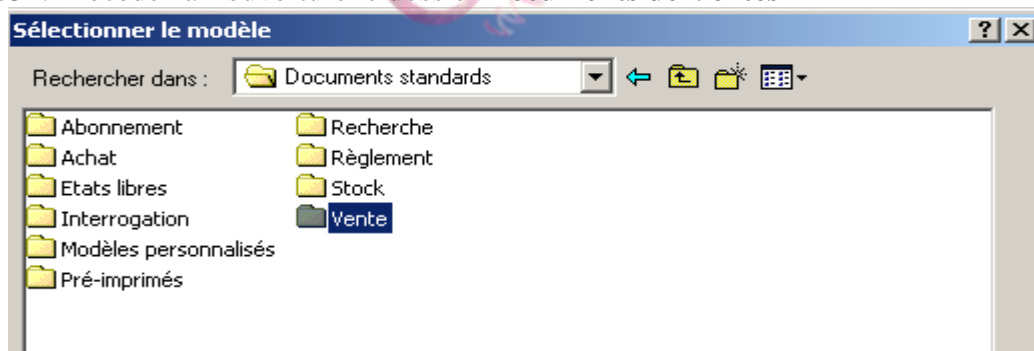
Edition du DEVIS N°1 : (La présente Méthode est valable pour toute Edition des Doc)

Etape 1 : Cliquez sur le bouton  de la fenêtre active

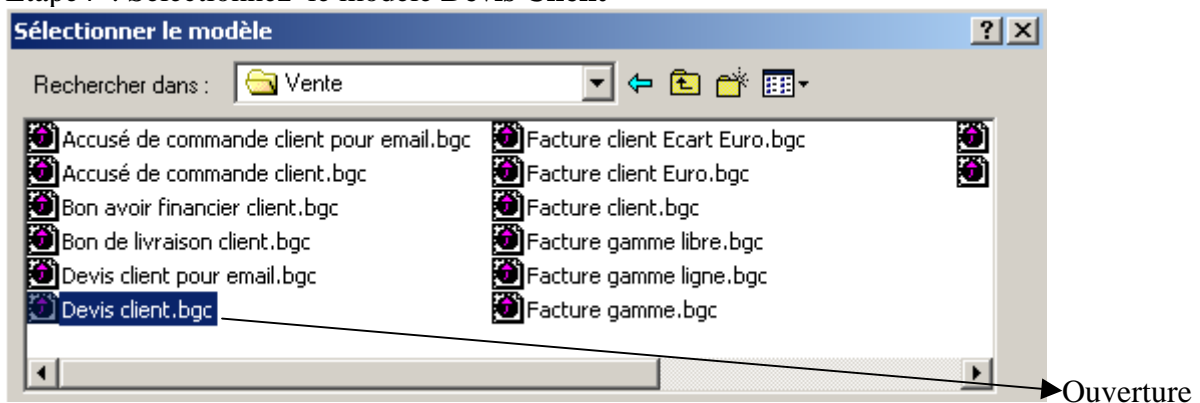
Etape2 : Procédez à l'ouverture le dossier **Documents Standards**



Etape3 : Procédez à l'ouverture le dossier **Documents de Ventes**



Etape4 : Sélectionnez le modèle **Devis Client**



OFPPT
www.ofppt.info

20/01/03 : Reçu un Bon de Commande N° 80, du client ISMAILIA INFO, pour les articles ayant fait l'objet du Devis N°DEV1 :

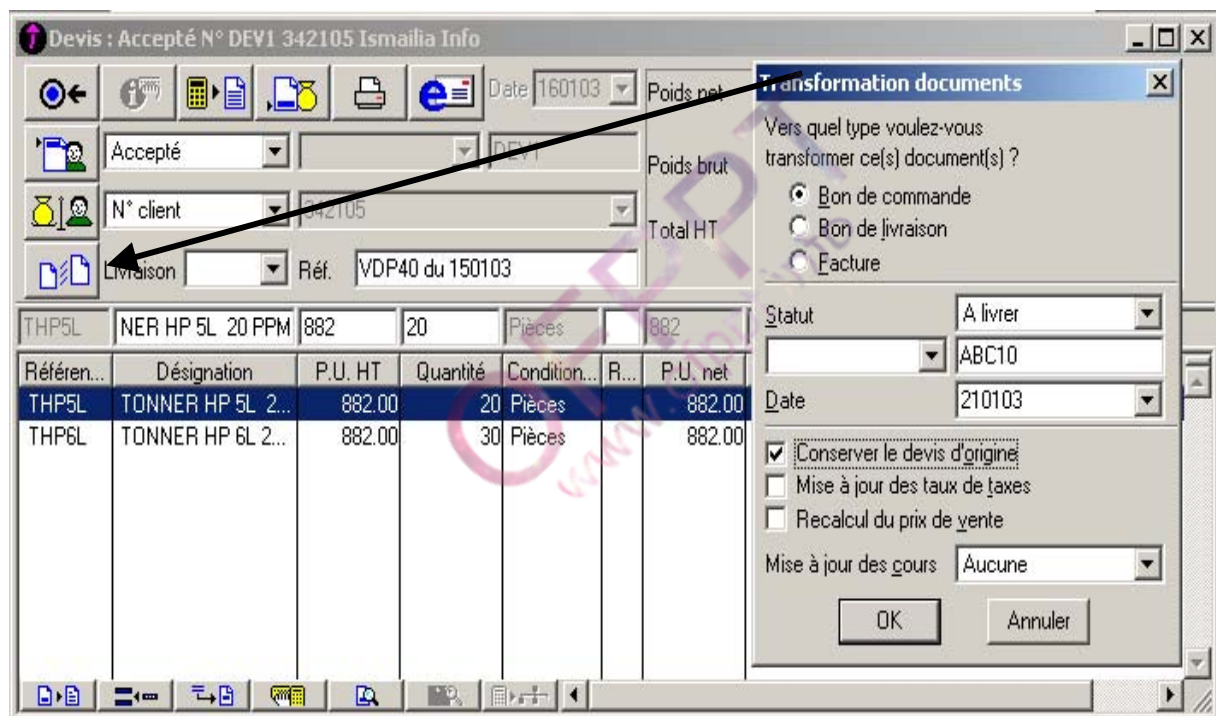
21/01/03 : Envoyé un Accusé Bon de Commande N° ABC10, au client ISMAILIA INFO, pour confirmation du Bon de Commande N° 80 :

Commande : **Traitement >>Documents de Ventes >>Ajouter>>Bon de Commande**



Le programme permet de transformer le Devis déjà établi en Accusé Bon de Commande pour éviter la saisie des données :

Commande : **Fenêtre active >>Transformer Document >>Choix>>Bon de Commande**



Edition :

Etape 1 : Cliquez sur le bouton  de la fenêtre active

Etape2 : Procédez à l'ouverture le dossier **Documents Standards**

Etape3 : Procédez à l'ouverture le dossier **Documents de Ventes**

Etape4 : Sélectionnez le modèle **Bon de Commande Client**

25/01/03 : Envoyé une Facture N° FV100, au client ISMAILIA INFO, suite à livraison du 24/01/03 Réf BL N°50:

Commande : **Traitement >>Documents de Ventes >>Ajouter>>Facture**

| Référence article | Désignation | P.U. HT | P.U. TTC | Quantité | Conditionnement | Remise | P.U. net |
|-------------------|-------------------|---------|----------|----------|-----------------|--------|----------|
| THP5L | TONNER HP 5L 2... | 882.00 | 1'058.40 | 20 | Pièces | 10% | 793.80 |
| THP6L | TONNER HP 6L 2... | 882.00 | 1'058.40 | 30 | Pièces | 8% | 811.44 |

| | Montant |
|------------------|-----------|
| Escompte à 1,00% | 40'219.20 |
| TVA facture | 39'817.01 |

Edition :

Etape 1 : Cliquez sur le bouton  de la fenêtre active

Etape2 : Procédez à l'ouverture le dossier **Documents Standards**

Etape3 : Procédez à l'ouverture le dossier **Documents de Ventes**

Etape4 : Sélectionnez le modèle **Facture**

2. Gestion de la Substitution

01/02/03 : Envoyé une Facture N° FV101, au client ISMAILIA INFO, suite à Commande téléphonique pour avoir :

☞ 30 article THP5L

Etape 0 : Consultez l'inventaire (ETAT >> INVENTAIRE)

Résultat : 20 THP5L et 30 THP6L

Etape 1 : Créez la relation de substitution entre l'article THP5L et THP6L

Commande : **Structure >>Articles >>Onglet Stock>>>>> Substitution**

Article : THP5L TONNER HP 5L 20 PPM

Fiche principale | Complément | Descriptif | Champs libres | Nomenclature | **Stock** | Statistiques

Suivi stock : CMUP | Coût de stockage : []

Substitution : THP6L

Tous les dépôts

| Intitulé | Stock réel | A terme | CMUP |
|--------------|------------|---------|------|
| ✓ Dépot casa | | | |

Total

Dépôt : Dépot casa | Emplacement : []

Mini : [] | Maxi : [] | Principal : | Dernier prix d'achat : []

Créé le 080103 - Modifié le 010303

ACTIVER LA COMMANDE

Etape 2 : Créez la Facture N°101

Commande : **Traitement >>Documents de Ventes >>Ajouter>>Facture**

Facture : A comptabiliser N° FV101 342105 Ismailia Info

Date : 010203

À comptabiliser : FV101

N° client : 342105

Livraison : Réf. []

| Référence article | Désignation | P.U. HT | P.U. TTC | Quantité |
|-------------------|------------------|---------|----------|----------|
| THP5L | NER HP 5L 20 PPM | 882 | 1058,4 | 30 |

La quantité demandée est 30 , alors que le disponible n'est que 20. Validez la ligne pour 20 THP5L . Répétez l'opération pour les 10 THP5L manquants le programme vous proposera 10 THP6L pour répondre à votre commande. Validez par

Indisponibilité en stock : THP5L

Quantité demandée : 30

Stock : Dépot casa

| Désignation | Stock réel | Stock à terme |
|--------------------------|------------|---------------|
| TONNER HP 5L 20 PPM | 20 | 20 |
| Article de substitution | | |
| TONNER HP 6L 20 PAGES... | 30 | 30 |

Quantité à livrer : 20

Quantité en reliquat

Commande fournis... | Complément

Fournisseur principal : []

Substitution | OK | Annuler

3. Gestion des Glossaires (article)

Etape1 : Création de la Glossaire

Commande : **Structure >>Glossaire>> Ajouter**

Rubrique : Substitution

Intitulé Domaine

Période de à Raccourci

Texte de la rubrique

Les articles THP5L et THP6L sont compatibles.

Etape2 : Rattachez la glossaire à l'article concerné

Article : THP5L TONNER HP 5L 20 PPM

Fiche principale | Complément | Descriptif | Champs libres | Nomenclature | Stock | Statistiques

Langue 1

Langue 2

Code EDI

Code barres Code fiscal

Pays origine

Rubriques du glossaire | Modèles d'enregistrement

Dates d'application du au

Validez par la touche Entrée
Pour confirmer le rattachement

Créé le 080103 - Modifié le 280703

Etape3 : Edition : **Documents standards.....Facture FV 101**

Cochez Impression des glossaires rattachés à l'article

OFPPT
www.ofppt.info

4. Gestion de la Nomenclature

07/02/03 : Envoyé une Facture N° FV102, au client ISMAILIA INFO, suite à une Commande N°55

☞ 30 article PCA 2003 (ORDINATEUR ASSEMBLE)

Etape 1 : Créez la Nomenclature de l'article PCA 2003

1 PCA2003 = 1 BOT + 1 E15P + 1 CLS + 1 PS2

Commande : **Structure >>Articles >>Onglet Nomenclature**

| Nomenclature | Désignation | Qté | C.M.U.P. | P.Vente | % Rép. | Type |
|--------------|-----------------|-----|----------|-----------|--------|------|
| BCOM | BOITIER COMP... | 1 | 8'000.00 | 10'400.00 | 0,00 | V |
| C105 | CLAVIER STAN... | 1 | 100.00 | 117.00 | 0,00 | V |
| E15 | Ecran 15'' | 1 | 500.00 | 630.00 | 0,00 | V |
| PS2 | SOURIE STAND... | 1 | 60.00 | 68.40 | 0,00 | V |
| Total | | 4 | 8'660.00 | 11'215.40 | | |

Choix des éléments et quantités constitutifs de la nomenclature et **VALIDATION**

Etape 2 : Saisie du Prix de Vente de l'article PCA 2003

Commande : **Structure >>Articles >>Onglet Fiche Principale**

PV = Somme des Prix de vente des articles de la nomenclature + Frais de montage
= **8660 + 1000 = 9660**

Etape3 : 06/02/03 Préparation de la Fabrication

Commande : **Traitement >>Documents de stocks >>Bon de Fabrication**

Bon de fabrication N° BF10 Dépôt casa

N° pièce: BF10 Date: 06/02/03 Poids net: Poids brut: Total HT: 259'800.00

Dépôt: Dépôt casa Référence: BC N 55


| Référence article | Désignation | P.U. HT | Quantité | Conditionnement | Montant HT |
|-------------------|------------------|----------|----------|-----------------|-------------|
| PCA500 | PC ASSEMBLE | 8660 | 30 | Pièces | 259800 |
| BCOM | BOITIER COMPLET | 8'000.00 | -30 | Pièces | -240'000.00 |
| C105 | CLAVIER STAND... | 100.00 | -30 | Pièces | -3'000.00 |
| E15 | Ecran 15" | 500.00 | -30 | Pièces | -15'000.00 |
| PS2 | SOURIE STAND... | 60.00 | -30 | Pièces | -1'800.00 |
| PCA500 | PC ASSEMBLE | 8'660.00 | 30 | Pièces | 259'800.00 |

Commencez par la saisie de cette ligne indiquant la quantité qui devra faire l'objet de l'assemblage, dans notre cas 30, le programme vérifie la disponibilité des articles Constituant la nomenclature de l'article **PCA2003**

Etape 3 : Préparation de la Facture N°102, aux conditions suivantes :

- Remise 5%
- Escompte 1%

Etape 4 : Edition : **Documents standards.....Facture FV 102**

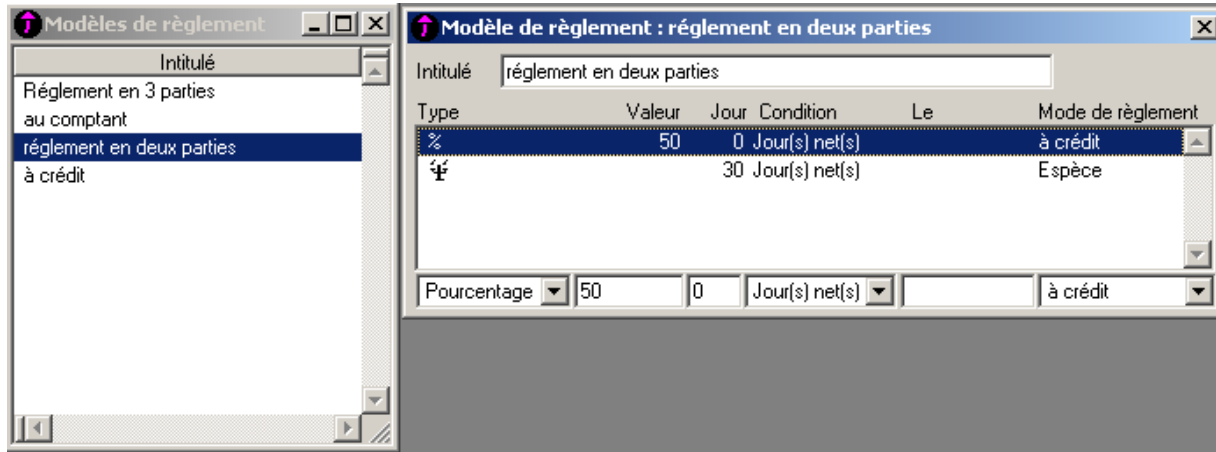
- ☞ Cliquez sur le bouton  de la fenêtre active
- ☞ Procédez à l'ouverture le dossier **Documents Standards**
- ☞ Procédez à l'ouverture le dossier **Documents de Ventes**
- ☞ Sélectionnez le modèle **Facture Nomenclature**
- et sélectionnez Impression détail nomenclature article

OFPPT
www.ofppt.info

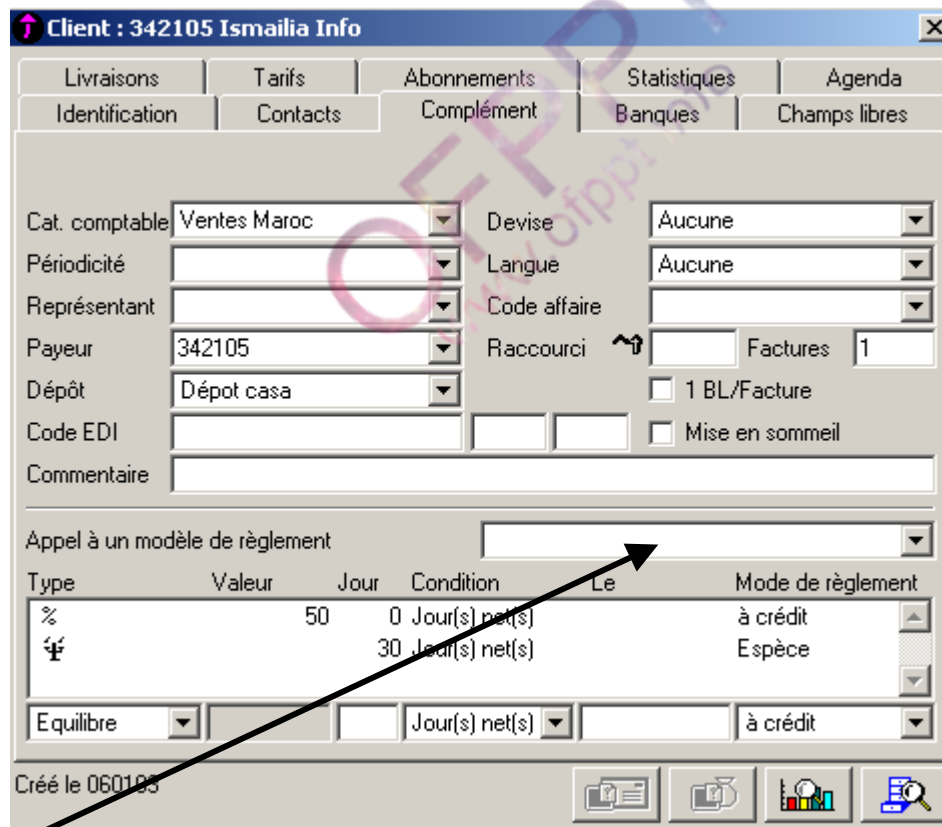
5. Gestion des Règlements

Etape 1 : A propos de INFOART >> Options >> Modes de Règlement (voir ci dessus)

Etape 2 : Structure >> Comptabilité >> Modèles de Règlement >> Ajouter



Etape 3 : Structure >> Clients >> Onglet Complément >> Ajouter



L'opération consiste à associer un ou plusieurs modèles de règlements à un client .
Le programme prend en charge d'affecter le modèle choisi à chaque transaction réalisé avec ce client .

La visualisation de cette opération apparaît en bas de la Facture :
partie : **Conditions de Règlement**

6. Gestion des Commissions des Représentants

Etape1 : Création des Représentants

Commande : **Structure >> Représentants >> Ajouter** (déjà fait)

Etape 2 : Associé un Représentant à un Client

Commande : **Structure >> Clients >> Onglet Complément**

Client : 342105 Ismailia Info

| Livraisons | Tarifs | Abonnements | Statistiques | Agenda |
|----------------|----------|-------------|--------------|---------------|
| Identification | Contacts | Complément | Banques | Champs libres |

Cat. comptable: Ventes Maroc | Devise: Aucune
Périodicité: | Langue: Aucune
Représentant: RHALLAMI | Code affaire: |
Payeur: 342105 | Raccourci: | Factures: 1
Dépôt: Dépôt casa | 1 BL/Facture
Code EDI: | | Mise en sommeil
Commentaire: |
Appel à un modèle de règlement: |
Type | Valeur | Jour | Condition | Le | Mode de règlement
% | | 50 | 0 Jour(s) net(s) | | à crédit
₴ | | 30 Jour(s) net(s) | | Espèce
Equilibre | | | Jour(s) net(s) | | à crédit
Créé le 06/01/03

Etape 3 : Création d'un modèle de commission

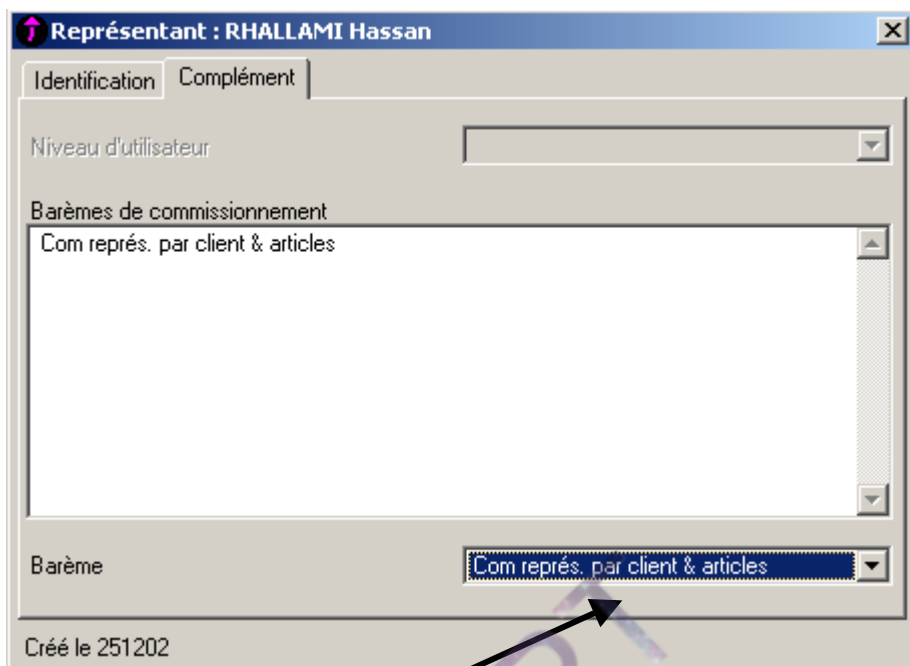
Commande : **Structure >> Barèmes >> Commissions >> Ajouter**

Commission : Com représ. par client & articles

Intitulé: Com représ. par client & articles | Type: Com.Représentant
A appliquer: En permanence | du: | au: |
Article/Famille: Article : THP5L, Article : THP6L | Client/Catégorie/Représentant: Catégorie : Grossistes, Client : 342105, Représentant : RHALLAMI Hassan
Article: | Catégorie: Grossistes
Jusqu'à: 99'999.00 | Remise: 4,5% | Objectif: Montant
Domaine: Facturation | Calcul: Global | Base: C.A.HT
Zone de saisie et Validation | Zone de sélection

Etape 3 : Associé un modèle de commission à un Représentant

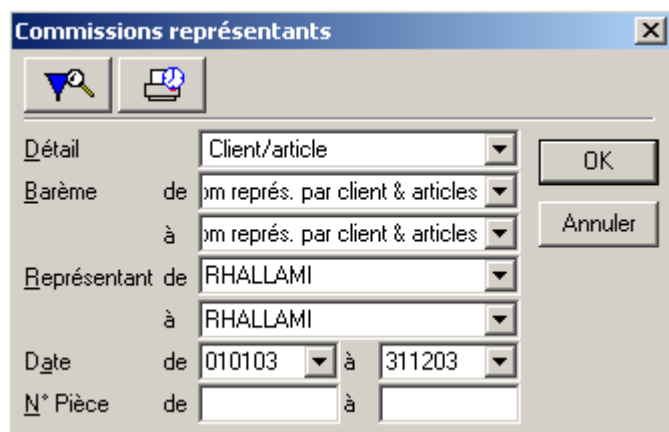
Commande : **Structure >> Représentant >> Onglet Complément**



Choix du modèle à affecter et Validation par la touche Entrée

Etape 3 : Calcul et Edition des Commission par Représentant

Commande : **Etat >> Commissions Représentants >> sélection**



Etape 4 : Gestion de la Force de Vente

Commande : **Etat >> Statistiques Représentants >> sélection**

7. Edition

Le menu ETAT, permet l'édition de plusieurs docs et informations (à découvrir par simple choix et validation)

FICHE CLIENTS 1 : ISMAILIA INFO

342101

| IDENTIFICATION | | |
|------------------------|------------------------|---------------------|
| N° CLIENT | 342101 | INFORMATIONS LIBRES |
| QUALITE | SOCIETE | |
| INTITULE | ISMAILIA INFO | |
| CLASSEMENT | AUTOMATIQUE | |
| CONTACT | M. BENKIRANE MOHCINE | |
| ADRESSE | 4, Bd HASSAN II | |
| COMPLEMENT | FACE BIBLIO MUNICIPALE | |
| CODE | 50000 | |
| VILLE | MEKNES | |
| REGION | CENTRE/SUD | |
| PAYS | MAROC | |
| COMPTE RATACHE | 3421 CLIENT COLLECTIF | |
| TEL | 355319 | |
| FAX | 355320 | |
| TEL (CONTACT) | 829317 | |
| COMPLEMENT | | |
| CATEGORIE COMPTABLE | VENTE MAROC | |
| PERIODICITE | MOIS | |
| REPRESENTANT (notre) | M. RHALLAMI HASSAN | |
| PAYEUR | ISMAILIA INFO | |
| DEPÔT (notre) | CASA | |
| DEVISE | AUCUNE | |
| LANGUE | AUCUNE | |
| MISE EN SOMMEIL | NON | |
| FACTURE/FACT-BL | FACTURE | |
| APPEL MODELE DE SAISIE | NON | |
| BANQUE | | |
| N° IDENTIFIANT | 655 325 001 | |
| INTITULE | BP | |
| AGENCE | 18 | |
| GUICHET | 314 | |
| N° COMPTE | 628629 | |
| BANQUE PRINCIPALE | OUI | |
| LIVRAISON (DEPÔT) | | |
| INTITULE | ISMAILIA INFO | |
| ADRESSE | 4, Bd HASSAN II | |
| COMPLEMENT | FACE BIBLIO MUNICIPALE | |
| CODE | 50000 | |
| VILLE | MEKNES | |
| REGION | CENTRE/SUD | |
| PAYS | MAROC | |
| CONTACT | M. BENKIRANE MOUHCINE | |
| TEL | 355319 | |
| FAX | | |
| TEL (CONTACT) | | |
| TARIFS | | |
| CATEGORIE TARIFAIRE | DETAILLANT | |
| CODE FAMILLE | | |
| TAUX DE REMISE | | |

FICHE CLIENTS 2 : MICRO BIT

342102

| IDENTIFICATION | | |
|------------------------|-----------------------|---------------------|
| N° CLIENT | 342102 | INFORMATIONS LIBRES |
| QUALITE | SOCIETE | |
| INTITULE | MICRO BIT | |
| CLASSEMENT | AUTOMATIQUE | |
| CONTACT | M.HAJJOUBI MOHAMED | |
| ADRESSE | 44, Bd MOHAMED V | |
| COMPLEMENT | BP 1500 | |
| CODE | 30000 | |
| VILLE | FES | |
| REGION | CENTRE/NORD | |
| PAYS | MAROC | |
| COMPTE RATACHE | 3421 CLIENT COLLECTIF | |
| TEL | 634041 | |
| FAX | 633525 | |
| TEL (CONTACT) | 602398 | |
| COMPLEMENT | | |
| CATEGORIE COMPTABLE | VENTE MAROC | |
| PERIODICITE | MOIS | |
| REPRESENTANT (notre) | M. RHALLAMI HASSAN | |
| PAYEUR | MICRO BIT | |
| DEPÔT (notre) | CASA | |
| DEVISE | AUCUNE | |
| LANGUE | AUCUNE | |
| MISE EN SOMMEIL | NON | |
| FACTURE/FACT-BL | FACTURE | |
| APPEL MODELE DE SAISIE | NON | |
| BANQUE | | |
| N° IDENTIFIANT | 002244133 | |
| INTITULE | BMCE | |
| AGENCE | 37 | |
| GUICHET | 88 | |
| N° COMPTE | 404405 | |
| BANQUE PRINCIPALE | OUI | |
| LIVRAISON (DEPÔT) | | |
| INTITULE | MICRO BIT | |
| ADRESSE | 44, Bd MOHAMED V | |
| COMPLEMENT | BP 1500 | |
| CODE | 30000 | |
| VILLE | FES | |
| REGION | CENTRE/NORD | |
| PAYS | MAROC | |
| CONTACT | M. HAJJOUBI MOHAMED | |
| TEL | 634041 | |
| FAX | 633525 | |
| TEL (CONTACT) | 602398 | |
| EXPEDITION | AUCUNE | |
| CONDITIONS | AUCUNE | |
| TARIFS | | |

FICHE CLIENTS 3 : ESPACE NET

342103

| IDENTIFICATION | | | |
|------------------------|-----------------------|---------------------|--|
| N° CLIENT | 342103 | INFORMATIONS LIBRES | |
| QUALITE | SOCIETE | | |
| INTITULE | ESPACE NET | | |
| CLASSEMENT | AUTOMATIQUE | | |
| CONTACT | M. RIDA AIMAD | | |
| ADRESSE | 63, Bd ZERKTOUNI | | |
| COMPLEMENT | BP 1563 | | |
| CODE | 90000 | | |
| VILLE | AGADIR | | |
| REGION | SUD | | |
| PAYS | MAROC | | |
| COMPTE RATACHE | 3421 CLIENT COLLECTIF | | |
| TEL | 696780 | | |
| FAX | 696791 | | |
| TEL (CONTACT) | 740070 | | |
| COMPLEMENT | | | |
| CATEGORIE COMPTABLE | VENTE MAROC | | |
| PERIODICITE | MOIS | | |
| REPRESENTANT (notre) | M. AMANI SAMIR | | |
| PAYEUR | ESPACE NET | | |
| DEPÔT (notre) | CASA | | |
| DEVISE | AUCUNE | | |
| LANGUE | AUCUNE | | |
| MISE EN SOMMEIL | NON | | |
| FACTURE/FACT-BL | FACTURE | | |
| APPEL MODELE DE SAISIE | NON | | |
| BANQUE | | | |
| N° IDENTIFIANT | 966622008 | | |
| INTITULE | BMCI | | |
| AGENCE | 9 | | |
| GUICHET | 40 | | |
| N° COMPTE | 796797 | | |
| BANQUE PRINCIPALE | OUI | | |
| LIVRAISON (DEPÔT) | | | |
| INTITULE | ESPACE NET | | |
| ADRESSE | 63, Bd ZERKTOUNI | | |
| COMPLEMENT | BP1563 | | |
| CODE | 60000 | | |
| VILLE | AGADIR | | |
| REGION | SUD | | |
| PAYS | MAROC | | |
| CONTACT | M. OUTMANE | | |
| TEL | 696780 | | |
| FAX | 696791 | | |
| TEL (CONTACT) | 740070 | | |
| EXPEDITION | AUCUNE | | |
| CONDITIONS | AUCUNE | | |
| TARIFS | | | |

FICHE CLIENTS 4 : INFINI . COM

342104

| IDENTIFICATION | | | |
|------------------------|-----------------------|---------------------|--|
| N° CLIENT | 342104 | INFORMATIONS LIBRES | |
| QUALITE | SOCIETE | | |
| INTITULE | INFINI . COM | | |
| CLASSEMENT | AUTOMATIQUE | | |
| CONTACT | M. NACIRI | | |
| ADRESSE | Z.I. ELBOUGHAZ | | |
| COMPLEMENT | BP 860 | | |
| CODE | 20000 | | |
| VILLE | CASA | | |
| REGION | CENTRE | | |
| PAYS | MAROC | | |
| COMPTE RATACHE | 3421 CLIENT COLLECTIF | | |
| TEL | 701112 | | |
| FAX | 701146 | | |
| TEL (CONTACT) | 742015 | | |
| COMPLEMENT | | | |
| CATEGORIE COMPTABLE | VENTE MAROC | | |
| PERIODICITE | MOIS | | |
| REPRESENTANT (notre) | M. AMANI SAMIR | | |
| PAYEUR | INFINI . COM | | |
| DEPÔT (notre) | CASA | | |
| DEVISE | AUCUNE | | |
| LANGUE | AUCUNE | | |
| MISE EN SOMMEIL | NON | | |
| FACTURE/FACT-BL | FACTURE | | |
| APPEL MODELE DE SAISIE | NON | | |
| BANQUE | | | |
| N° IDENTIFIANT | 655321874 | | |
| INTITULE | BP | | |
| AGENCE | 6 | | |
| GUICHET | 350 | | |
| N° COMPTE | 564564 | | |
| BANQUE PRINCIPALE | OUI | | |
| LIVRAISON (DEPÔT) | | | |
| INTITULE | INFINI . COM | | |
| ADRESSE | Z.I. ELBOUGHAZ | | |
| COMPLEMENT | BP 860 | | |
| CODE | 20000 | | |
| VILLE | CASA | | |
| REGION | CENTRE | | |
| PAYS | MAROC | | |
| CONTACT | M. NACIRI | | |
| TEL | 701112 | | |
| FAX | 701146 | | |
| TEL (CONTACT) | 742015 | | |
| EXPEDITION | AUCUNE | | |
| CONDITIONS | AUCUNE | | |
| TARIFS | | | |
| CATEGORIE TARIFAIRE | GROSSISTE | | |
| CODE FAMILLE | | | |

FICHES FOURNISSEUR 1 : UNION SYSTEM

441101

| IDENTIFICATION | | |
|------------------------|----------------------------|---------------------|
| N° FOURNISSEUR | 441101 | INFORMATIONS LIBRES |
| QUALITE | SOCIETE | |
| INTITULE | UNION SYSTEM | |
| CLASSEMENT | AUTOMATIQUE | |
| CONTACT | NAOUAL | |
| ADRESSE | 43, RUE OTHMANE BEN | |
| COMPLEMENT | AFFANE | |
| CODE | BP 5632 | |
| VILLE | 20000 | |
| REGION | CASABLANCA | |
| PAYS | CENTRE | |
| COMPTE RATACHE | MAROC | |
| TEL | 4411 FOURNISSEUR | |
| FAX | COLLECTIF | |
| TEL (CONTACT) | 223081 223730 223731 | |
| COMPLEMENT | | |
| CATEGORIE COMPTABLE | ACHAT MAROC | |
| REPRESENTANT (notre) | M. ABOUBEKRI | |
| ENCAISSEUR | UNION SYSTEM | |
| DEPÔT (notre) | CASA | |
| DEVISE | AUCUNE | |
| LANGUE | AUCUNE | |
| MISE EN SOMMEIL | NON | |
| APPEL MODELE DE SAISIE | NON | |
| BANQUE | | |
| N° IDENTIFIANT | 005677145 | |
| INTITULE | BCM | |
| AGENCE | 2 | |
| GUICHET | 123 | |
| N° COMPTE | 863864 | |
| BANQUE PRINCIPALE | OUI | |
| TARIFS | | |
| CATEGORIE TARIFAIRE | | |
| CODE FAMILLE | | |
| TAUX DE REMISE | | |
| ABONNEMENTS | | |
| AGENDA | | |
| STATISTIQUES | | |

FICHE FOURNISSEUR 2 : MATEL

441102

| IDENTIFICATION | | |
|----------------------|-------------------|---------------------|
| N° FOURNISSEUR | 441102 | INFORMATIONS LIBRES |
| QUALITE | SOCIETE | |
| INTITULE | MATEL | |
| CLASSEMENT | AUTOMATIQUE | |
| CONTACT | M. KARKOUR | |
| ADRESSE | 175, BD ACHOUHADA | |
| COMPLEMENT | BP 397 | |
| CODE | 20000 | |
| VILLE | CASABLANCA | |
| REGION | CENTRE | |
| PAYS | MAROC | |
| COMPTE RATACHE | 4411 FOURNISSEUR | |
| TEL | COLLECTIF | |
| FAX | 370943 | |
| TEL (CONTACT) | 370635 376335 | |
| COMPLEMENT | | |
| CATEGORIE COMPTABLE | ACHAT MAROC | |
| REPRESENTANT (notre) | M. ABOUBEKRI | |
| ENCAISSEUR | MATEL | |
| DEPÔT (notre) | CASA | |
| DEVISE | AUCUNE | |
| LANGUE | AUCUNE | |
| MISE EN SOMMEIL | NON | |
| APPEL MODELE DE | NON | |
| SAISIE | | |
| | | |
| BANQUE | | |
| N° IDENTIFIANT | 015863002 | |
| INTITULE | BMCE | |
| AGENCE | 8 | |
| GUICHET | 144 | |
| N° COMPTE | 704705 | |
| BANQUE PRINCIPALE | OUI | |
| TARIFS | | |
| CATEGORIE TARIFAIRE | | |
| CODE FAMILLE | | |
| TAUX DE REMISE | | |
| ABONNEMENTS | | |
| AGENDA | | |
| STATISTIQUES | | |

FAMILLES ARTICLES : MATERIELS INFORMATIQUES

| Identification | Code | Type | U Vente | Statistique | Centralisation | Catégorie Produit | Suivi Stock |
|------------------------|--------|------|---------|-------------|----------------|-------------------|-------------|
| Matériels Informatique | MINF | T | | | | | |
| Ordinateur | MINF1 | C | Pièces | Hard | | Revente | OUI |
| PC Marque | PCM | D | Pièces | Hard | MINF1 | Revente | OUI |
| PC Assemblé | PCA | D | Pièces | Hard | MINF1 | Revente | OUI |
| Imprimante | MINF2 | C | Pièces | Hard | | Revente | OUI |
| Laser | ML 100 | D | Pièces | Hard | MINF2 | Revente | OUI |
| Jet d'encre | MJ 200 | D | Pièces | Hard | MINF2 | Revente | OUI |
| Scanner | MINF3 | D | | Hard | | Revente | OUI |

FAMILLES ARTICLES 2 : ACCESSOIRES et LOGICIELS INFORMATIQUES

| Identification | Code | Type | U Vente | Statistique | Centralisation | Catégorie Produit | Suivi Stock |
|------------------------------------|--------|------|---------|-------------|----------------|-------------------|-------------|
| Accessoires Logiciels Informatique | ACL | T | | | | | |
| Tonner laser | AC 10 | D | Pièces | Hard | | Revente | OUI |
| Cartouche jet d'encre | AC 20 | D | Pièces | Hard | | Revente | OUI |
| Ecrans | AC 30 | D | Pièces | Hard | | Revente | OUI |
| Claviers | AC 40 | D | Pièces | Hard | | Revente | OUI |
| Boîtiers | AC 50 | D | Pièces | Hard | | Revente | OUI |
| Souris | AC 60 | D | Pièces | Hard | | Revente | OUI |
| Logiciel | AL 100 | D | Pièces | Soft | | Revente | OUI |



OFPPT
www.ofppt.info

Exercices d'Évaluation

OFPT
www.ofppt.tp

CAS n°1 : Société TOUBKAL**CREATION DU FICHER COMMERCIAL et COMPTABLE :**

- Nom : TOUBKAL
- Taille : 200 Ko

IDENTIFICATION :

- Raison Sociale : PETIT POUSSIN
- Adresse : 3 Rue de la Gare Sidi Maarouf Casablanca
- Tél. : 56/02/99
- Fax : 52/21/22
- E-mail : toubkal@casanet.net.ma
- N° Identifiant : 1213456
- Activité : Confection et commercialisation des sous-vêtements Homme .

FAMILLE d 'ARTICLE :

- Code : PPT
- Intitulé : Sous-vêtement TOUBKAL

ARTICLE :

| Réf | Intitulé | Unité de vente | Prix d'achat | Coefficient | Suivi Stock |
|-------|------------------|----------------|--------------|-------------|-------------|
| T2000 | Sous-vêtement SM | Pièce | 30 | 1.22 | CMUP |
| T2050 | Sous-vêtement AM | Pièce | 35 | 1.24 | CMUP |
| T3000 | Sous-vêtement CC | Pièce | 32 | 1.18 | CMUP |
| T3050 | Sous-vêtement CL | Pièce | 33 | 1.26 | CMUP |

COMPTABILITE :Plan comptable :

- **7111 Ventes de Marchandises**
 - 4455 Etat TVA Facturée
 - 3421 Clients

Taux de Taxé :**Associé le compte 4455 à 7111****Client :**

- UNIVERS MASCULIN
- 20 AV des FAR Rabat
- Compte N° 342101

TRAITEMENT :

1. Dépôt : 3 Rue de la Gare Sidi Maarouf Casablanca
2. Glossaire :
 - Document : Le Confort est à son Sommet
 - Article : Ce **PRODUIT est CERTIFIE ISO 9001**
3. Entrée en Stock
 - Date : 01/07/2003
 - N° pièce : ME1

| Réf | Intitulé | Quantité |
|-------|------------------|----------|
| T2000 | Sous-vêtement SM | 500 |
| T2050 | Sous-vêtement AM | 450 |
| T3000 | Sous-vêtement CC | 600 |
| T3050 | Sous-vêtement CL | 420 |

4. Traitement d'une opération de vente :
Le 17/07/2003 la société a reçu un BC ° 305 de son client UNIVERS MASCULIN portant sur les articles suivants :

| Réf. | Intitulé | Quantité |
|-------|------------------|----------|
| T2000 | Sous-vêtement SM | 200 |
| T2050 | Sous-vêtement AM | 250 |
| T3000 | Sous-vêtement CC | 100 |
| T3050 | Sous-vêtement CL | 80 |

Le 18/07/2003 la société envoie un Accusé de BC N°650 pour confirmer la livraison qui aura lieu le 20/07/2003.

Le 20/07/2003 la société livre les articles commandés, accompagnée d'une Facture N°65, aux conditions suivantes :

- ◆ **Remise de 5% sur T2000 et T2050**
 - ◆ *Remise de 10% sur T3000 et T3050*
- ◆ **Escompte de 1% sur la totalité des articles**
- ◆ **TVA 20%**

TAF :

Faites toutes les opérations nécessaires pour avoir la facture N°65 tout en affichant les informations suivantes :

- Réf, Quantité, PU HT, Remise, Escompte, TVA
- Glossaire article et document
- Net à payer en lettres

CAS n°2 : Société LE PARCHEMIN

Vous travaillez dans la Société « LE PARCHEMIN » spécialisée dans la fourniture et matériel de bureau.

Vous devez :

- Créer la société « LE PARCHEMIN »,
- Faire le paramétrage de la société à partir de la fiche d'identité,
- Faire les paramétrage généraux :
 - TVA,
 - Modes de règlement,
 - Banques.
- Créer les familles d'articles,
- Créer les articles,
- Saisir les fiches clients,
- Entrer les quantités en stock,
- Etablir des bon de livraison,
- Transférer les bons de livraison en factures.

A partir du mode opératoire, entrez les informations suivantes :

Création de la Société « LE PARCHEMIN » :

Dénomination : Société « LE PARCHEMIN »

Adresse : Avenue Hassan II, Meknès

Code postal : 50000

Activité : Vente Fourniture et matériel de bureau

N° identifiant : 00145015

Création des taux de TVA :

Taux de TVA N°1 : 20 %

Taux de TVA N°2 : 5.5 %

Les banques avec lesquelles vous travaillez :

Intitulé banque : BMCE

Agence : 48

Guichet : 412

Compte : 480012001051

Intitulé banque : BMCI

Agence : 34

Guichet : 115

Compte : 480014000946

Les modes de règlement :

Au comptant par chèque

Traite 30 jours fin de mois

Où sont stockées les marchandises ?

Dépôt : Avenue Hassan II, Meknès

☒Création des familles d'articles :

| Code | Identification | Type | Unité de vente | Centralisation | Catégorie | Suivi stock |
|------------|-----------------------------|-----------------------|----------------|----------------|----------------|-------------|
| FO | FOURNITURE DE BUREAU | Total | | | | |
| ENV | Enveloppes | Centralisateur | | | | |
| ENV 1 | Enveloppes à fenêtres | Détail | Lot | ENV | Revente | Oui |
| ENV 2 | Enveloppes ordinaires | Détail | Lot | ENV | Revente | Oui |
| PA | Papier | Centralisateur | | | | |
| PP | Papier pelure | Détail | Rame | PP | Revente | Oui |
| PPH | Papier pour photocopie | Détail | Rame | PPH | Revente | Oui |
| PMAE | Papier machine à écrire | Détail | Rame | PMAE | Revente | Oui |
| FB | Fiches bristol | Détail | Rame | FB | Revente | Oui |
| CHE | Chemises Simples | Détail | Rame | CHE | Revente | Oui |

☒Création des articles :

| Réf. | Désignation | Famille | PU d'achat | Coef. | Q à saisir en stock |
|----------|--|---------|------------|-------|---------------------|
| ENV 10 | Enveloppes à fenêtre (9x12) | ENV | 50.00 Dhs | 1.5 | 300 |
| ENV 20 | Enveloppes ordinaires (13x24) | ENV | 60.00 Dhs | 1.25 | 500 |
| PP1 | Papier pelure (21x29) | PP | 80.00 Dhs | 1.20 | 600 |
| PPH 002 | Papier tirage pour photocopie (21x31) | PPH | 90.00 Dhs | 1.20 | 600 |
| PMAE 003 | Papier machine à écrire (21x29) | PMAE | 75.00 Dhs | 1.5 | 500 |
| FB 001 | Fiches bristol couleur blanche (14.7x21) | FB | 60.00 Dhs | 1.25 | 550 |
| CHE 01 | Chemises simples couleur rouge | CHE | 45.00 Dhs | 1.5 | 200 |

☒Création des clients :

Institut Spécialisé de Technologie Appliquée à Meknès (Particulier)
Librairie Dar Alkitabé à Meknès (Détaillant).

Remarque : saisie des autres informations est libre.

Travail à faire :

☒Création de bons de livraison :

A partir des informations qui vous sont données, vous devez établir les bons de livraison

| Client : Institut Spécialisé de Technologie Appliquée LIVRAISON N° B324 | | BON DE |
|--|---------------------------------------|-----------------------------------|
| | | Casablanca, le 29 janvier 2001 |
| Réf. | Désignation | Quantité |
| ENV 01 | Enveloppes à fenêtres (9x12) | 100 |
| ENV 02 | Enveloppes ordinaires (13x24) | 200 |
| PPH 002 | Papier tirage pour photocopie (21x31) | 40 |
| PMAE 003 | Papier machine à écrire (21x29) | 50 |
| CHE 01 | Chemises simple couleur | 100 |

☒Création d'une facture :

A partir du bon de livraison ci-dessus, établissez la facture pour l'ISTAG.

La TVA à appliquer est 20 %.